

PREÇO X QUALIDADE

De um modo geral os principais pontos a serem levados em consideração em qualquer relação de compra é o **PREÇO** e **QUALIDADE** para que possamos decidir a melhor opção.

Ao analisar uma compra buscamos sempre estes fatores de **Preço** e **Qualidade** que pode ser conjugado com o **PRAZO**, embora nem sempre é possível esta combinação, senão vejamos:



Geralmente se busca produtos e serviços com qualidade e no caso de produtos a análise comparativa torna mais fácil a percepção da qualidade e a definição de compra, ao contrário de serviço que requer uma análise mais detalhada ainda mais se você não conhece como se faz o serviço.

Em serviço busque informações de clientes já atendidos pelo fornecedor para obter informações de como ele lida principalmente com o Pós-Venda, veja se os clientes mantêm operadores treinados e pôr fim a sua reputação profissional.

CONCLUSÃO

Desconfie de preço **BAIXO** pois não garante vantagens, da mesma forma que preço **ALTO** também não é sinônimo de qualidade, entretanto avalie com cuidado e sempre que possível busque auxílio de especialistas e principalmente verifique a reputação do fornecedor para obter os benefícios relevantes de um serviço com qualidade, afinal não ter o retorno desejado poderá ficar no prejuízo.